

Simson Power Tools AB konstruerar, tillverkar och säljer hydrauliska kraftverktyg. Företaget har verkat i över 50 år och har kunder över hela världen. Cirka 50% av produkterna säljs på exportmarknaden och omsättningen uppgår till cirka 15 Mkr. Verksamheten bedrivs i Hofors och i Eussenheim, Tyskland. Återförsäljare i ett flertal länder.

Simson är ett litet företag med alla dess fördelar - snabb och personlig service.

Simson Power Tools ingår i den exportinriktade, familjeägda Cellwoodgruppen, med en gemensam omsättning på cirka 700 Mkr.

Besök gärna: [www.simsonpowertools.se](http://www.simsonpowertools.se), [www.cellwoodgruppen.se](http://www.cellwoodgruppen.se)

## Teknisk säljare/marknadsförare

**Bygger du långsiktiga relationer och står med båda fötterna på jorden? Då är du kanske den tekniska säljare/marknadsförare som vi söker!**

Du kommer att, tillsammans med nuvarande säljare, självständigt driva försäljning och marknadsföring av Simson kraftverktyg till industrin. Som säljare är du både teknisk rådgivare och problemlösare för våra blivande och befintliga kunder. Arbetet innebär tjänsteresor, uppskattningsvis 60-80 dgr/år, främst i Sverige, men även utlandsresor förekommer.

Då vi är ett litet företag präglas vi av en stark laganda som innebär att vi hjälps åt och rycker in för varandra i en organisation som präglas starkt av flexibilitet.

Vi tror att du har någon form av teknisk utbildning och har du erfarenhet av service/underhåll inom tung industri är det särskilt meriterande. Arbetet förutsätter goda kunskaper i engelska och vi värderar kunskaper i tyska.

Du är en positiv, prestigelös person som inte tvekar att rycka in där det behövs och som vill vinna tillsammans med laget. Du har en stark drivkraft och initiativförmåga och stimuleras av utmaningar, då vi är i en expansiv fas! Då vi tänker och arbetar långsiktigt tror vi att det är en stor fördel om du bor i Hofors, alternativt inom en radie av 6 mil.

Vill du veta mer kontaktar du Helén Norberg, vd, på 0290-230 80. Välkommen med din ansökan till [ansokan@simsonpowertools.se](mailto:ansokan@simsonpowertools.se). Tillträdesdatum enligt överenskommelse. Intervjuer sker löpande.